



## Human Skills søger salgs- og markedskoordinator til NG ZINK A/S

Er du god til at skabe kunderelationer og har du erfaring fra byggebranchen? Kan du tale i øjenhøjde med vores kunder over telefonen? Til vores kontor i Horsens søger vi hurtigst muligt en salgs- og markedskoordinator, der gennem salg og rådgivning vil være med at udvikle forretningen hos NG ZINK.

Vi har en stor kundekreds, som har brug for professionel og kompetent vejledning. Det er her, at du, sammen med det øvrige salgsteam, leverer jeres kerneydelse, nemlig rådgivende salg.

Du bliver en del af et velfungerende team, som modtager ordrer, servicerer og sælger vores mange løsninger inden for afvanding og tag- og facadeprodukter i zink, kobber og aluminium.

### Dine ansvarsområder og arbejdsopgaver

- Eget salg af NG Zinks produkter i samarbejde med Customer Development Man.
- Samarbejde på tværs af organisationen vedr. egne kundesager
- Samarbejde med teknisk afdeling, marketing, indkøb, administration og produktion i alle relevante sager.
- Korrekt registrering af egne sager og aktiviteter i CRM-system
- Kundebetjening pr. telefon og mail
- Personlige performancemål samt medansvar sammen med øvrigt team for fælles performancemål
- Deltagelse i markedsteam sammen med marketingansvarlig og salgsdirektør

### Om dig

- Du har en positiv indstilling og er løsningsorienteret i et arbejdsmiljø, hvor der til tider er fart på. For det vigtigste, ifølge dig, er at sikre kunden den bedste oplevelse, også når der er travlt
- Du har gennemslagskraft og er en stærk til at skabe relationer
- Du er en seriøs forhandler, som formår at bevare den gode relation til eksterne og interne samarbejdspartnere
- Du arbejder struktureret selvom der er travlt og der er fokus på resultater
- Du evner at rådgive og sælge over telefonen til både eksisterende kunder og leads
- Du er opsøgende/udadvendt overfor potentielle kunder og formår at følge op på tilbud
- Du har en intuitiv fornemmelse for nye muligheder
- Du har gode IT-færdigheder og kan begå dig på engelsk

### **Uddannelse/baggrund for at søge jobbet:**

Du har et forspring, hvis du kommer med håndværksmæssig baggrund kombineret med den rigtige salgsprofil. Eller måske har du en kommerciel uddannelse, hvor du har arbejdet hos en arkitekt, entreprenør, typehusproducent, byggemarked etc. Mulighederne kan være mange, men vigtigst er det rigtige salgs- og service mindset når du rådgiver og sælger til NG ZINK kunder.

### **NG ZINK tilbyder**

For den rette person tilbyder vi et job med et attraktivt stillingsindhold i en åben organisation, hvor du i høj grad selv er med til at påvirke din arbejdsdag. Vi er en uformel organisation med hjælpsomme og engagerede kolleger. Vi har et professionelt mindset, men der er også plads til humor. Hos os skal det være spændende og sjovt at gå på arbejde.

Du tilbydes markedets bedste produkt, professionelle kunder og en særdeles engageret salgsorganisation, der danner rammerne om dit nye job. Hertil kommer løbende uddannelse samt en løn- og ansættelsesramme, der modsvarer dine kvalifikationer.

### **Om NG ZINK**

NG ZINK A/S er en dansk salgs- og produktionsvirksomhed, hvor professionalismisme, kvalitet og bæredygtighed er en selvfølge. NG ZINK repræsenterer førende europæiske, vedligeholdelsesfrie og genanvendelige produkter af tag- og facadeprodukter i zink, kobber og aluminium.

### **Er du interesseret?**

Så fortæl os om dine kompetencer, resultater og hvad der motiverer dig i en motiveret ansøgning samt CV til [ansogning@humanskills.dk](mailto:ansogning@humanskills.dk) hurtigst muligt. Tiltrædelse snarest muligt. Har du spørgsmål i forbindelse med stillingen, så er du velkommen til at kontakte Peter Schrøder fra Human Skills på tlf.: 61199916.

**NG ZINK®**