



## Human Skills søger energisk salgsprofil til NG ZINK A/S

Er du den fødte sælger og har du erfaring fra byggebranchen? Kan du tale i øjenhøjde med vores kunder over telefonen? Til vores kontor i Horsens søger vi hurtigst muligt en intern sælger, der gennem salg vil være med at udvikle forretningen hos NG ZINK.

Vi har en stor kundekreds, som har brug for professionel og kompetent vejledning. Det er her, at du, sammen med det øvrige salgsteam, leverer jeres kerneydelse, nemlig rådgivende salg.

Du bliver en del af et velfungerende team, som modtager ordrer, servicerer og sælger vores mange løsninger inden for afvanding og tag- og facadeprodukter i zink, kobber og aluminium.

### Dine ansvarsområder og arbejdsopgaver

Du bliver budget- og indsatsansvarlig for dine egne kunder, hvilket primært omfatter opbygning af stærke kunderelationer, samtidig med at du sikrer udvikling og vækst i din kundeportefølje.

Dine salgsopgaver vil omhandle en ligevægt mellem salg til eksisterende kunder samt opdyrkning af nye kunder.

Din rolle som sælger fordrer primært, at du evner at udbygge salget gennem styrkelse af relationerne til kunder og samarbejdspartnere. Derudover vil dine opgaver også indbefatte teknisk rådgivning, udarbejdelse af tilbud samt opfølgning på disse og projektering. Telefonen er din bedste ven og arbejdsværktøj.

### Om dig

- Du kommer med en velfunderet salgserfaring kombineret med en relevant uddannelse. Du har et forspring, hvis du kommer med håndværksmæssig baggrund
- Du har en positiv indstilling og er løsningsorienteret i et arbejdsmiljø, hvor der til tider er fart på. For det vigtigste, ifølge dig, er at sikre kunden den bedste oplevelse, også når der er travlt
- Du har gennemslagskraft og er en stærk til at skabe relationer
- Du er en seriøs forhandler, som formår at bevare den gode relation til eksterne og interne samarbejdspartnere
- Du arbejder struktureret selvom der er travlt og der er fokus på resultater
- Du evner at rådgive og sælge over telefonen til både eksisterende kunder og leads
- Du er opsøgende/udadvendt overfor potentielle kunder og formår at følge op på tilbud
- Du har en intuitiv fornemmelse for nye muligheder
- Du har gode IT-færdigheder og kan begå dig på engelsk

## **NG ZINK tilbyder**

For den rette person tilbyder vi et job med et attraktivt stillingsindhold i en åben organisation, hvor du i høj grad selv er med til at påvirke din arbejdsdag. Vi er en uformel organisation med hjælpsomme og engagerede kolleger. Vi har et professionelt mindset, men der er også plads til humor. Hos os skal det være spændende og sjovt at gå på arbejde.

Du tilbydes markedets bedste produkt, professionelle kunder og en særdeles engageret salgsorganisation, der danner rammerne om dit nye job. Hertil kommer løbende uddannelse samt en løn- og ansættelsesramme, der modsvarer dine kvalifikationer.

## **Om NG ZINK**

NG ZINK A/S er en dansk salgs- og produktionsvirksomhed, hvor professionalismisme, kvalitet og bæredygtighed er en selvfølge. NG ZINK repræsenterer førende europæiske, vedligeholdelsesfrie og genanvendelige produkter af tag- og facadeprodukter i zink, kobber og aluminium.

## **Er du interesseret?**

Så fortæl os om dine kompetencer, resultater og hvad der motiverer dig i en motiveret ansøgning samt CV til [ansogning@humanskills.dk](mailto:ansogning@humanskills.dk) hurtigst muligt. Tiltrædelse snarest muligt. Har du spørgsmål i forbindelse med stillingen, så er du velkommen til at kontakte Peter Schrøder fra Human Skills på tlf.: 61199916.

**NG ZINK®**