

Tysktalende Salgskordinator

Vi har travlt med at sælge vinduer til Tyskland og søger derfor en tysktalende salgskordinator til vores eksportafdeling i Horsens.

Stillingen

Du har ansvar for egne kunder og personlige salgsmål. Dit succeskriterium er at sikre, at flest mulige tilbud bliver til ordrer, der leveres til tiden og i rette kvalitet.

Jobbet består først og fremmest af salg og god kundeservice. Du har den daglige telefoniske dialog med kunder, montører og sælgere. Vores kunder skal opleve en effektiv, venlig og fyldestgørende telefonrådgivning. Du skal derfor være motiveret af et udadvendt job, der kræver at man er løsningsorienteret. Derudover skal du kunne følge kundernes henvendelser helt til dørs og sikre, at der er kvalitet i håndteringen af henvendelserne fra start til slut.

Kvalifikationer

Det er et krav, at du mestrer tysk flydende i både skrift og tale. I forhold til den interne kommunikation hos VELFAC er det nødvendigt, at du også kan begå dig på engelsk. Du anvender som minimum IT-værktøjer på brugerniveau.

Som person er du udadvendt og imødekomende. Samtidig har du selvtillid og robusthed nok til at stille konstruktive spørgsmål og udfordre kunden. Det er en fordel, at du har erfaring fra byggebranchen eller har en byggeteknisk baggrund.

Vi tilbyder

Et udadvendt job i en travl og ambitiøs virksomhed. Vores arbejdsmiljø er åbent og ligefremt og vi trives med ansvar, vedholdenhed og kvalitet som vigtige elementer i hverdagen. Hvis du er engageret og har lyst til at involvere dig i jobbet, tilbydes du gode muligheder for personlig og faglig udvikling. Du vil få en grundig oplæring omkring produkter og procedurer.

Er du interesseret?

Lyder ovenstående spændende og ser du dig selv i rollen som VELFACs nye tyske salgskordinator? Så send din ansøgning og CV til peter@humanskills.dk hurtigst muligt. Samtaler vil blive afholdt løbende. Har du spørgsmål i forbindelse med stillingen, er du velkommen til at kontakte Peter Schrøder fra Human Skills på tlf.: 61199916.