

Human Skills søger Salgskonsulent

- til opsøgende salg hos tømrermestre

Vi søger en ekstern salgskonsulent hos VELFAC, som kan være med til at udvikle vores distrikt på Fyn og i Sønderjylland.

Udfordringerne

Du bliver budget- og indsatsansvarlig for kunderne i dit distrikt, hvilket primært omfatter opbygning af stærke kunderelationer til både potentielle og eksisterende kunder. Udover besøg på byggepladsen eller på værkstedet, får du ligeledes til opgave at igangsætte lokale salgsinitiativer med henblik på nye kunder eller promovning af VELFAC produktprogram.

Fra vores salgskontor bliver du bakket op af et internt team af erfarne og dygtige salgskolleger. Din udadvendte rolle og brede kontaktflade i markedet bruger du konstruktivt i samarbejde med dine interne kolleger, som du genererer nye opgaver til. Du vil blive målt på dine salgstal, antal besøg, antal leads og antal nye kunder. Du har derfor en ægte passion for salget og trives godt i en udadvendt rolle med mange kundebesøg.

Primære opgaver

- Budget- og indsatsansvarlig
- Varetagelse af eksisterende relationer
- Kundegenerering
- Salgsbesøg på byggepladser og værksteder
- Videresende forespørgsler til tilbudsregning
- Ugentlig rapportering
- Koordination af salgsindsats med teamet

Du har

Minimum 2-3 års erfaring med salg til håndværksmestre, og evt. et allerede eksisterende netværk indenfor byggebranchen. Kan du samtidig fremvise dokumenterede salgresultater fra tidligere jobs vil det være en fordel. Da vi bygger vores forretning på gode relationer er det vigtigt at du kan skabe tillid via professionel kunderådgivning.

Din profil

- Du er selvstændig, initiativrig og målrettet
- Du er motiveret af at skabe målbare resultater
- Du er en stærk relationsopbygger med personlig gennemslagskraft
- Du har kendskab til og salgserfaring fra byggebranchen
- Du har et stærkt netværk blandt tømrermestre
- Du er en dygtig "købmand" med en intuitiv fornemmelse for nye muligheder
- Du har bopæl indenfor distriktet

Vi tilbyder

For den rette person tilbyder vi et job med et attraktivt stillingsindhold, hvor du i høj grad selv er med til at påvirke din arbejdsdag. Du tilbydes markedets bedste produkt, de mest professionelle kunder og en særdeles engageret salgsorganisation som rammerne om dit nye job. Stillingen er fastlønnet med bonus samt løbende uddannelse efter behov.

Er du interesseret?

For yderligere oplysninger er du velkommen til at kontakte Peter Schrøder fra Human Skills, på tlf.: 6119 9916. Send din ansøgning snarest muligt, via e-mail: peter@humanskills.dk mærket "Salgskonsulent, Fyn og Sønderjylland, VELFAC".