

Human Skills søger

Salgschef til VELFAC

Har du god erfaring og succes med teknisk salg i byggebranchen? Har du også ledelseserfaring og kan skabe resultater sammen med dit team? Så kan det være dig, vi mangler på holdet.

Vi søger en Salgschef til vores hold af salgskonsulenter målrettet mod tømrermestre i Danmark, du vil samtidig varetage rollen som Key Account Manager, med fokus på at opbygge og varetage vores kundeaftaler med typehusfirmaer i hele Danmark. I tæt samarbejde med den interne (telesalg manager) leder sikrer I sammen branchens bedste rådgivning og service i tråd med målsætningen og værdierne i VELFAC.

Om jobbet:

- Ledelse, motivering, udvikling, træning og opfølgning af 4 salgskonsulenter i Danmark
- Opbygning og vedligeholdelse af stærke relationer til kunder inden for typehuse, nyhuse og andre kundeaftaler
- Salg og after sales service til både nye og eksisterende kunder
- Planlægning af salgs- og markedsføringstiltag
- Tæt opfølgning på resultater og pipeline
- Udvikling af forretningsområdet og generering af vækst
- Rådgivning om produkter og montage
- Kvalitetssikring i alle processer fra tilbudsgivning til levering
- Deltagelse i salgsfremmende aktiviteter for slutbrugere i samarbejde med kunderne

Om dig:

Du er en karismatisk og troværdig person, som gennem kommunikation og handlekraft kan opsætte mål og motivere til egne og teamets gode resultater. Du har et taktisk og udviklingsorienteret fokus samt en intuitiv fornemmelse for nye muligheder i det definerede segment.

Det kræves, at du er en typisk "selvstarter", og at du er i stand til at prioritere din tid mellem de forskellige opgaver i jobbet – kunder, medarbejdere og samarbejde med kolleger. Du vil referere direkte til salgsdirektøren for området, og det forventes, at du i sammen med den interne leder skaber fælles resultater og et motiverende arbejdsmiljø for områdets medarbejdere.

Du trives med at opbygge og vedligeholde langvarige relationer til kunderne og dine krav til et højt kvalitetsniveau i alle processer skinner igennem i dit arbejde.

Vi forventer, at du har min. 5 års dokumenteret erfaring med:

- Forhandling på kontraktmarkedet
- Ledelse af medarbejdere
- Teknisk salg, viden om vinduer og døre er en fordel
- Relationssalg, erfaring fra typehus-aftaler er en fordel
- Brug af MS Office og CRM løsninger
- Engelsk i skrift og tale, da vores koncernsprog er engelsk

Du bor max. 1 times kørsel fra hovedkontoret i Horsens. Kørekort er påkrævet.

Vi tilbyder:

VELFAC tilbyder en attraktiv løn, der matcher branchen og dine kvalifikationer samt bilordning, pension og bonus.