

Nordens førende model til pædagogisk analyse og udvikling



Human Skills søger stærke salgsprofiler til NordicPAS

Motiveres du af salg? - og har du lyst til en meningsfuld hverdag samt er i besiddelse af en fængende personlighed, et godt drive og god vilje - så kan det være dig vi søger til NordicPAS.

NordicPAS er en virksomhed i rivende udvikling og vi har brug for dine kvalifikationer til at udbrede og sælge vores stærke brand. Vi har Danmarks bedste pædagogiske vurderingsredskab til bosteder og institutioner.

Vi er en virksomhed der tager kundekontakten seriøst, og med NordicPAS stærke brand i ryggen kan jobbet hos os være med til at udvikle dig inden for service, rådgivning og ikke mindst salg.

Du indtager en udadvendt og proaktiv rolle i et resultatorienteret miljø, hvor du selv skaber muligheden for at sætte dit fingeraftryk på den generelle udvikling af NordicPAS kunder.

Du skal forvente et job med en høj grad af dialog med både nye og eksisterende kunder i Jylland og på Fyn. Derfor skal du forvente en del kørsels- og mødeplanlægning, med udgangspunkt fra vores kontor i Århus.

Om dig:

- Du er måske nyuddannet og ønsker at udvikle dit salgstalent eller har erfaring med personligt salg fra et tilsvarende job. Vigtigst af alt - du motiveres af mål og resultater!
- Du har gennemslagskraft, energi og er en stærk relationsopbygger
- Du er en seriøs forhandler, som formår at bevare den gode relation til eksterne og interne samarbejdspartnere
- Du er stabil og loyal
- Du trives i en hverdag med fart på og hvor der fokus på resultater
- Du er opsøgende overfor potentielle kunder og formår at følge op på tilbud og aftaler
- Du har en intuitiv fornemmelse for nye muligheder
- Du er positiv og har et godt humør der smitter
- Du har gode IT-færdigheder

Vi tilbyder:

For den rette person tilbyder vi et job med et attraktivt stillingsindhold i en åben organisation, hvor du i høj grad selv er med til at påvirke din arbejdsdag. Du tilbydes markedets bedste produkt, professionelle kunder og en særdeles engageret salgsorganisation som danner rammerne om dit nye job.

Der er tale om en fuldtidsstilling. Lønpakken indeholder en grundløn og en attraktiv bonusmodel

Arbejdspladsen ligger i Århus

Ansøgning: Yderligere informationer kan fås ved henvendelse til Peter Schrøder fra Human Skills på tlf. 61199916. Vi afholder løbende samtaler, så send motiveret ansøgning og CV til ansogning@humanskills.dk hurtigst muligt.

Kort om NordicPAS:

NordicPAS er Nordens førende system til pædagogisk analyse og udvikling. Vi leverer en vifte af faglige værktøjer, som kan finde styrker og udviklingspotentiale hos brugere med særlige behov. Vi hjælper barnet, den unge eller den voksne med at udvikle sig og opleve succes – og giver samtidig myndigheder, institutioner og pædagogisk personale en standardiseret it-plattform til både udviklingsarbejdet og den daglige drift. Du kan læse mere om os på <https://nordicpas.dk/>

