

**Human Skills søger for VELFAC**

# Markedschef Sverige

Vil du være med til at udvikle et af vinduesbranchens stærkeste varemærker i Sverige?

Har du erfaring med salg/rådgivning til arkitekter, entreprenører og tømrervirksomheder?

Har du erfaring med salg på det svenske marked og vigtigst er svensktalende?

Du brænder for at gå forrest og vise vejen for dine medarbejdere. Du er en kommercielt tænkende person, som drives af at opnå resultater selvstændigt og gennem andre.

## Job og ansvarsområder

Stillingen som Markedschef Sverige indebærer det totale ansvar for salg, ledelse og udvikling af vores svenske marked. Den nye markedschef bliver ansvarlig leder for seks dedikerede medarbejdere fordelt på hovedkontoret i Horsens og i markedet (Sverige).

- Ansvar for det svenske marked med fokus på high-end segmentet
- Samarbejde med ansvarlige for high-end segmentet i markederne omkring konceptudvikling og Best Practice
- Ansvar for ekstern og intern salgsorganisation VELFAC Sverige
- Sikre samarbejde, performance og resultater

## Arbejdsopgaver

- Ledelse af eksterne og interne salgskoordinatorer, samt sikre udviklingen hos disse
- Strategisk udvikling af high-end segmentet for specifikations markedet
- Udviklingen af samarbejdspartner konceptet
- Planlægning af salg og markedsføringstiltag samt gennemførelse af disse
- Tæt opfølgning på resultater
- Skabe relation til strategiske vigtige kunder
- Aktiv deltagelse i Export ledergruppen
- Sikring af virksomhedens indtjeningsgrundlag gennem styring af omkostninger, ordre indgang og salgspriser

## KANDIDATEN:

### Faglige og personlige kvalifikationer:

- Har min. 3-5 års erfaring fra en lignende stilling
- Salgserfaring B2B og erfaring med relationssalg på det svenske marked
- Erfaring med ledelse og distanceledelse
- Autentisk og tillidsvækkende lederstil
- Kendskab til byggebranchen herunder salg til arkitekter, entreprenører og tømrervirksomheder
- Kommercielt mindset

Den rette kandidat er en karismatisk og troværdig personlighed som gennem kommunikation og handlekraft kan opsætte mål og motivere til resultater. Der skal opbygges langvarige relationer til kunder og sikres et højt kvalitetsniveau af service, så der søges en person, som coacher og lytter til sine medarbejdere og balancerer sin forretning i styrkelse af VELFAC brand'et til nærhed og professionalisme.

- Ser muligheder og nye vinkler
- Energisk
- Stærke kommunikationsevner
- Tager ansvar og ejerskab
- Handlekraftig
- Stærk til at eksekvere
- Resultatorienteret
- Ledererfaring
- Analytisk

VELFAC tilbyder en attraktiv løn der matcher branchen og dine kvalifikationer samt pensionsordning og bonus.

Arbejdssted i Horsens. Kørekort er påkrævet.

#### **Er du interesseret?**

Send CV og motiveret ansøgning til Peter Schrøder; [peter@humanskills.dk](mailto:peter@humanskills.dk).

Har du relevante spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Peter Schrøder på 61199916. Da stillingen ønskes besat hurtigst muligt, opfordrer vi dig til at søge snarest muligt. Der afholdes løbende samtaler.

Læs mere på [www.humanskills.dk](http://www.humanskills.dk) eller på [www.velfac.dk](http://www.velfac.dk)