

Human Skills søger for VELFAC

KEY ACCOUNT MANAGER SJÆLLAND

Vil du være med til at udvikle et af vinduesbranchens stærkeste varemærker?

Har du erfaring med byggebranchen inden for relationssalg og rådgivning, så kan du være vores nye KEY ACCOUNT MANAGER på Sjælland.

Vi søger en teknisk, kommerciel og relationsbyggende person, som har et stort drive og evnen til at strukturere sin egen hverdag.

Stillingen og kandidaten:

Kandidaten vi søger har sine kunder og relationer på Sjælland og kender aktørerne i byggeindustrien. Kandidaten vil kunne skabe en ordreindgang efter budget på projekter til nyopførsler og renoveringsprojekter. Vedkommende vil indgå i tæt samarbejde med kollegiet på Sjælland samt på hovedkontoret i Horsens.

De primære kunder vil være bygherrer, arkitekter, ingeniører, boligforeninger, boligselskaber, entreprenører, såvel private som offentlige byggerier. Vedkommende har erfaring med teknisk, kommerciel og relationsopbyggende salg og kan identificere beslutningstagerne, som skaber resultaterne. Kandidaten kender lovgivning og regler inden for byggeri og licitation.

Den rette kandidat

- er en stærk relationsbygger med personlig gennemslagskraft
- er en dygtig sælger med et taktisk og udviklingsorienteret fokus samt en intuitiv fornemmelse for nye muligheder
- er en seriøs forhandler, som evner at bevare den gode relation til eksterne såvel som interne samarbejdspartnere
- har et højt energiniveau og vinderinstinkt
- er en teamplayer, der formår at anvende de rette kompetencer på rette tidspunkt
- trives i et kundeorienteret miljø præget af stor frihedsgrad, og arbejder målrettet og engageret for at nå de mål, som vedkommende sætter sig
- er en aktiv netværker i specifikationsbranchen

Herudover forventes følgende:

- Min. 3-5 års salgserfaring inden for teknisk- og relationssalg
- Har skabt gode salgsresultater i tidligere stillinger
- Forhandlingserfaring fra kontraktmarkedet
- It erfaring på højt brugerniveau
- Gerne erfaring omkring energi, byggeregulativer og design
- Sikker i brugen af MS Office og CRM løsninger

Da det er en meget selvstændig stilling, kræves det, at kandidaten er en typisk "selvstarter" og er i stand til at prioritere sin tid mellem de forskellige opgaver i jobbet.

Herudover forventes følgende:

- Kvalitetsbevidst og vedholdende
- Gode samarbejdsevner og fleksibilitet
- Positiv og initiativrig
- Forstår vigtigheden af at kommunikere med kunder og kolleger
- Omstillingsparat og besidder et højt personligt drive
- Evnen til at bevare overblikket i pressede situationer
- God individualist og holdspiller
- Positiv, udadvendt og har et godt humør
- Proaktiv og motiverende/entusiastisk
- Struktureret og tillidsfuld
- Resultatorienteret

VELFAC tilbyder en attraktiv løn, der matcher branchen og dine kvalifikationer samt bilordning, pension og bonus.

Arbejdssted: Hjemmekontor. Kunder er primært i Storkøbenhavn. Kørekort er påkrævet.

Er du interesseret?

Send CV og motiveret ansøgning til Peter Schrøder; peter@humanskills.dk.

Har du relevante spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Peter Schrøder på 61199916. Da stillingen ønskes besat hurtigst muligt, opfordrer vi dig til at søge snarest muligt. Der afholdes løbende samtaler.

Læs mere på www.humanskills.dk eller på www.velfac.dk