

Intern salgskordinatorator

Er du den fødte sælger og har du erfaring fra byggebranchen? Kan du tale i øjenhøjde med vores tømrermestre over telefonen? Til salgsafdelingen i Horsens søger vi hurtigst muligt en sælger, der gennem salg af markedets førende vinduer til primært tømrermestre, vil være med til at udvikle forretningen i VELFAC.

Dine udfordringer

Du bliver budget- og indsatsansvarlig for dine egne kunder, hvilket primært omfatter opbygning af stærke kunderelationer, samtidig med at du sikrer udvikling og vækst i din kundeportefølje.

Dine salgsopgaver vil omhandle en ligevægt mellem salg til eksisterende kunder samt opdyrkning af nye kunder. Din rolle som salgskonsulent fordrer primært, at du evner at udbygge salget gennem styrkelse af relationerne til kunder og samarbejdspartnere. Derudover vil dine opgaver også indbefatte udarbejdelse af tilbud samt opfølgning på disse. Telefonen er dit arbejdsværktøj!

Du indtager en udadvendt og proaktiv rolle i et resultatorienteret miljø, hvor du selv skaber muligheden for at sætte dit fingeraftryk på den generelle udvikling af VELFAC kunder.

Om dig

- Du kommer med en velfunderet salgserfaring fra byggebranchen kombineret med en relevant uddannelse
- Din erfaring bygger på salg af vinduer eller salg til tømrermestre, tømmerhandlere og lign.
- Du har gennemslagskraft og er en stærk relationsopbygger
- Du er en seriøs forhandler, som formår at bevare den gode relation til eksterne og interne samarbejdspartnere
- Du trives i en hverdag med fart på og hvor der fokus på resultater
- Du evner at sælge over telefonen til både eksisterende kunder og leads
- Du er opsøgende overfor potentielle kunder og formår at følge op på tilbud
- Du har en intuitiv fornemmelse for nye muligheder
- Du mestrer både at være individualist og teamplayer. Du formår at anvende de rette kompetencer på rette tidspunkt
- Du har gode IT færdigheder og kan begå dig på engelsk

VELFAC tilbyder

For den rette person tilbyder vi et job med et attraktivt stillingsindhold i en åben organisation, hvor du i høj grad selv er med til at påvirke din arbejdsdag. Du tilbydes markedets bedste produkt, professionelle kunder og en særdeles engageret salsorganisation som danner rammerne om dit nye job. Hertil kommer løbende uddannelse samt en løn- og ansættelsesramme, der modsvarer dine kvalifikationer.

Arbejdspladsen ligger i Horsens.

Er du interesseret?

Så fortæl os, hvad du kan tilbyde og send din ansøgning samt CV til Peter Schrøder på peter@humanskills.dk hurtigst muligt. Tiltrædelse snarest. Har du spørgsmål i forbindelse med stillingen, er du velkommen til at kontakte Peter Schrøder fra Human Skills på tlf.: 61199916.