

**Human Skills søger for VELFAC en proaktiv og salgsorienteret kollega.**

## **Intern salgskonsulent**

Vil du være med til at udvikle et af vinduesbranchens stærkeste varemærker og har du erfaring med vinduer eller salg til primært tømrermestre? Er du desuden åben, proaktiv og ikke bange for at byde ind med nye ideer, så er det måske lige dig, vi mangler på holdet. Til salgsafdelingen hos VELFAC i Horsens søger vi en intern sælger.

### **Om jobbet**

Du bliver budget- og indsatsansvarlig for dine egne kunder, som du opbygger stærke relationer med, samtidig med, at du sikrer udvikling og vækst i din kundeportefølje.

Du skal sælge til eksisterende kunder og pleje forholdet til dem samtidig med, at du opbygger relationer til nye kunder. Du får desuden et tæt samarbejde med både interne og eksterne interessenter. Derudover er en del af dine arbejdsopgaver at udarbejde tilbud og den tilhørende opfølgning. Du skal betragte telefonen som dit arbejdsværktøj.

Du får en udadvendt og proaktiv rolle i et resultatorienteret miljø, hvor du kan sætte dit personlige aftryk på den generelle udvikling af kunderne hos VELFAC.

### **Vi forventer, at...**

- du er god til at opbygge stærke relationer og at du har en god personlig gennemslagskraft
- du har en relevant uddannelse
- du har erfaring med salg af vinduer eller salg til tømrermestre, tømmerhandlere eller lign.
- du er en dygtig sælger med en intuitiv fornemmelse for nye muligheder
- du er en seriøs forhandler
- du arbejder godt med både interne og eksterne samarbejdspartnere
- du er en udpræget holdspiller
- du kan begå dig på engelsk

### **VELFAC tilbyder**

Er du den rette, får du et job med et attraktivt indhold, hvor du i høj grad selv er med til at påvirke din arbejdsdag. Vi tilbyder markedets bedste produkt, professionelle kunder og en særdeles engageret salgsorganisation, som danner rammerne om dit nye job. Hertil kommer løbende uddannelse samt en løn- og ansættelsesramme, der modsvarer dine kvalifikationer.

Tiltrædelse snarest muligt.

### **Er du interesseret?**

For yderligere oplysninger er du velkommen til at kontakte Human Skills v/ Peter Schrøder på 61199916 eller [peter@humanskills.dk](mailto:peter@humanskills.dk)

Ansøgningerne vil blive behandlet løbende, da vi ønsker hurtig ansættelse.